

Saulo Abrahão
@sauloabrahaoo

Checklist da Reforma

O que o dono de salão não pode deixar passar. Mesmo que o seu imposto não mude, confira estes pontos e mande para o seu contador.

PARA TODO SALÃO FORA DO MEI

- [ ] **Confirmar o regime tributário e quanto paga hoje.** O impacto da reforma depende, antes de tudo, disso.
- [ ] **Refazer a precificação, serviço por serviço.** Imposto e produto fazem parte das despesas diretas, junto com comissão e taxa de cartão. Se elas sobem e o preço fica igual, a diferença sai do seu lucro.
- [ ] **Planejar as retiradas de lucro.** Lucro acima de R$ 50 mil por mês, retirado da mesma empresa, passou a ter 10% de imposto retido na fonte.
- [ ] **Perguntar se e quando o split payment vale para o salão, e como afeta o caixa e o repasse aos parceiros.** É a separação do imposto no momento do pagamento, antes de o dinheiro chegar ao salão. A implantação será gradual.

SE VOCÊ ESTÁ NO SIMPLES NACIONAL

- [ ] **Ver quanto do faturamento vem de clientes que são empresa.** Se quase tudo vem de pessoa física, passar crédito pesa pouco na decisão.
- [ ] **Listar os fornecedores e quais dão crédito.** Nem toda empresa vai dar crédito, e isso muda a conta.
- [ ] **Simular CBS e IBS fora do DAS antes da janela de março.** A escolha vale a partir de julho de 2027. Se você não fizer nada, CBS e IBS continuam dentro do DAS, e quem sai fica sujeito à alíquota nova.

SE VOCÊ ESTÁ NO LUCRO PRESUMIDO

- [ ] **Pedir a simulação antes de janeiro de 2027.** A CBS substitui PIS e Cofins, e o peso do imposto sobre os serviços pode mudar.

SE VOCÊ TRABALHA COM PARCEIROS

- [ ] **Conferir se as notas batem com o contrato de parceria.** Se não batem, o salão pode perder o direito de pagar imposto só sobre a sua parte.
- [ ] **Perguntar como fica a parte do profissional na CBS e no IBS.**

SE VOCÊ É MEI: A REFORMA NÃO TRAZ MUDANÇA

- [ ] **Acompanhar o limite de faturamento do MEI.** Se o salão passar do limite, ele muda de regime, e os pontos da reforma passam a valer.
- [ ] **Refazer a precificação, serviço por serviço.** Se o custo dos produtos sobe e o preço fica igual, a diferença sai do seu lucro.

A reforma é uma das decisões que o dono de salão precisa tomar olhando os números. É esse tipo de decisão que eu trabalho com os donos de salão na Mentoria Voe Alto. Ficou com dúvida ou quer saber mais? Fale com o meu time.

Falar com o meu time no WhatsApp

Vamos Voar Alto! Saulo Abrahão. Orientação geral: a decisão para o seu salão deve ser tomada com o seu contador.